



msg.Variant Sales

# IHR VERKAUFSPROZESS OPTIMAL UNTERSTÜTZT

Moderne, vertriebsorientierte Unternehmen nutzen webbasierte Plattormen, um Kunden die Konfiguration von Produkten zu ermöglichen und Aufträge zu erfassen.

Um solche Lösungen zur Verfügung stellen zu können, sind entsprechend restriktive Prüfungen innerhalb der Konfiguration und letztendlich auch in der Preisfindung unerlässlich. Auch die grafische Darstellung ist ein Muss, ebenso wie auftragsbezogene Dokumente, die an den Kunden weitergegeben werden. Regelwerk und Drucksteuerung sind im SAP-Standard in einer eigenen Syntax bzw. Programmierung zu hinterlegen. Die Pflege setzt spezielles Expertenwissen voraus. Oftmals verfügt der Vertrieb jedoch nicht über das nötige Know-how. Die Trennung von Fachwissen und Stammdatenpflege führt häufig zu langwierigen Prozessen, die eine rasche Anpassung der Stammdaten erheblich erschweren und damit die Reaktionszeit auf Marktanforderungen unnötig verlängern.

Mit msg.Variant Sales bietet msg ein SAP-zertifiziertes Werkzeug, das den Fachbereichen die Pflege der Stammdaten ermöglicht, den Aufbau der Konfigurationsdaten signifikant vereinfacht und so hilft, Fehler und unnötige Verzögerungen zu vermeiden.

## Die wichtigsten Vorteile

- Datenpflege im Fachbereich – keine spezielle Expertise notwendig
- Beschleunigung der Stammdatenpflege
- Zertifizierte Lösung – dadurch voll im SAP-Standard integriert

## Leistungsmerkmale

Für Steuerungsfunktionen wie „Pflichteingabe“, „Merkmale herleiten“, „Wertevorrat“ usw. gibt es jeweils eine Entscheidungstabelle (ET), in der das Regelwerk tabellarisch hinterlegt werden kann. Da zur Pflege der Daten nur noch Tabellenstrukturen ohne eigene komplizierte Syntax gefüllt werden müssen, kann das Regelwerk wieder durch den Fachbereich bearbeitet werden, was die Stammdatenpflege sehr effizient gestaltet.

Die Preisvariantenfindung erfolgt ebenfalls auf Basis einer Entscheidungstabelle, die auch die Ermittlung von varianten- und maßabhängigen Preisen abdeckt. Die Formulargestaltung kann dank der Entscheidungstabelle zur Steuerung des Variantendrucks durch den Fachbereich erfolgen. Merkmalsabhängig können die Informationen in Tabellenform, Langtext oder auch mit Bild ausgegeben werden.

Darüber hinaus ist msg.Variant Sales voll in den SAP-Standard integriert und kann somit parallel zu den SAP-Bordmitteln verwendet werden.

## Bestandteile der Lösung

- ET Pflichteingabe
- ET Merkmale vorbelegen
- ET variantenabhängige Vertriebspreisfindung
- ET Ausblenden von Merkmalen
- ET Eingabebereitschaft
- ET Löschen von Merkmalswerten
- ET einfache Formelberechnung
- ET zur Steuerung des Variantendrucks
- Excel-Schnittstelle zur Datenübernahme



Die branchenneutrale Lösung **msg.Variant** umfasst neben msg.Variant Analytics weitere Module und Pakete, mit denen Sie den SAP-Standard optimieren können:



### msg.Variant Sales

Ihr Verkaufsprozess optimal unterstützt



### msg.Variant Calculation

Kalkulieren Sie Ihre Varianten und sparen Sie Zeit



### msg.Variant UI5 Angebotskonfigurator

Ihr digitalisierter Verkaufsprozess



### msg S/4 Discrete Manufacturing Industries

CAD, 3D, e-Commerce und ECM optimal integriert



### msg.Variant Process Optimization

CAD, 3D, e-Commerce und ECM optimal integriert



### msg.Variant SCM

Vereinfachen Sie Ihre Supply-Chain-Prozesse

Wir helfen Ihnen gerne weiter. Sprechen Sie uns an:



### Ansprechpartner

Ralf Heislmeier  
Head of Sales & Marketing  
Telefon: +49 151 11 700 742  
ralf.heislmeier@msg.group

### msg systems ag

Robert-Bürkle-Str. 1 | 85737 Ismaning/München | Telefon: +49 89 96101-0 | www.msg.group | info@msg.group

